

Anmeldung

zu der Veranstaltung:

- „Guten Tag und Dobryi Den“ - Wie verhandeln die Russen und die Deutschen**
am 30.09.2013, 110,00 Euro + 19 % USt.
(brutto 130,90 Euro)
- Mein russischer Geschäftspartner zum Messebesuch in Deutschland**
am 31.10.2013, 110,00 Euro + 19 % USt.
(brutto 130,90 Euro)
- Perfekt geplant versus genial improvisiert – Erfolgreiche Zusammenarbeit mit Polen**
am 27.11.2013, 110,00 Euro + 19 % USt.
(brutto 130,90 Euro)

Name, Vorname

Firma

Anschrift

PLZ, Ort

Telefon/Telefax

E-Mail

Datum, Unterschrift

Anmeldung per Fax: (0511) 3107-456 oder
E-Mail: international@hannover.ihk.de



IHK Projekte Hannover GmbH
Schiffgraben 49
30175 Hannover

Ansprechpartner:

Reinhard Wagner
Abt. International
Tel. (0511) 3107-339
Fax (0511) 3107-456
E-Mail: wagner@hannover.ihk.de



Interkulturelle Kompetenz als Wettbewerbsfaktor - Mittel- und Osteuropa -

- **„Guten Tag und Dobryi Den“ - Wie verhandeln die Russen und die Deutschen (30.09.2013)**
- **Mein russischer Geschäftspartner zum Messebesuch in Deutschland (31.10.2013)**
- **Perfekt geplant versus genial improvisiert - Erfolgreiche Zusammenarbeit mit Polen**

**Veranstaltungsort: IHK Hannover,
Schiffgraben 49, 30175 Hannover**

„Guten Tag und Dobry Den“ – Wie verhandeln die Russen und die Deutschen

Termin: 30. September 2013, 14:00 – 17:00 Uhr
Ort: IHK Hannover

Programm:

Das Seminar bietet einen kleinen Exkurs in die Denkweise Ihres russischen Geschäftspartners. Die Referentin diskutiert mit Ihnen über typische Fehler westeuropäischer Firmen beim Markteintritt in Russland und zeigt praktische Lösungswege auf.

Sie werden in diesem Training mit russischen Wertvorstellungen und kulturellen Standards vertraut gemacht und für die Mentalität Ihrer russischen Geschäftspartner und Mitarbeiter sensibilisiert. Sie lernen, typische Verhandlungsstrategien der Russen richtig einzuschätzen und bekommen das notwendige Know How, um erfolgreich und konfliktfrei mit Ihren russischen Kollegen/Partnern zu kommunizieren.

Referentin:

Dipl.-Päd. Tatjana Nelina, Ost West Consulting & Training

Kosten:

110,00 Euro zzgl. USt. (brutto 130,90 Euro)

Teilnehmerzahl: begrenzt

Mein russischer Geschäftspartner zum Messebesuch in Deutschland

Termin: 31. Oktober 2013, 14:00 – 17:00 Uhr
Ort: IHK Hannover

Programm:

In diesem Trainingsteil werden Sie mit russischen Vorstellungen eines gelungenen Messebesuchs in Deutschland und dem Unterschied der kulturellen Standards vertraut gemacht. Es geht um den möglichen Empfang des russischen Geschäftspartners in Ihrem Unternehmen und eventuelle gemeinsame Aktivitäten auf einer Messe, sowie um die rechtzeitige Vorbereitung eines solchen Besuches, um die gelungene Kommunikation in Form von Telefongesprächen, E-Mails, sowie um Vereinbarungen, Termineinhaltung und Verbindlichkeit, um den unterschiedlichen Umgang mit der Zeit, um die Rolle der Hierarchien bei der Planung der Geschäftsreise sowie um den Unterschied der Führungsstile.

Es geht nicht nur um eine andere Sprache und Denkweise, sondern auch um PR-Strategie und Gesprächsführung.

Referentin:

Dipl.-Päd. Tatjana Nelina, Ost West Consulting & Training

Kosten:

110,00 Euro zzgl. USt. (brutto 130,90 Euro)

Teilnehmerzahl: begrenzt

Perfekt geplant versus genial improvisiert – Erfolgreiche Zusammenarbeit mit Polen

Termin: 27. November 2013, 9:00 - 13:00 Uhr
Ort: IHK Hannover

Programm:

Erfolgreiche Zusammenarbeit mit Polen
Deutschland und Polen verbinden zahlreiche kulturelle und wirtschaftliche Beziehungen. Das Interkulturelle Training hilft, die Gemeinsamkeiten und Unterschiede in der Kommunikation, im Arbeits- und Führungsstil zu verstehen und einen gemeinsamen Nenner für die erfolgreiche Zusammenarbeit zu finden. Im Vordergrund stehen Strategien für den Aufbau und Erhalt einer guten Geschäftsbeziehung, die Kommunikation im Arbeitsalltag (Schriftverkehr, face-to-face und Telefongespräche) sowie Besonderheiten der Verhandlungen.

Ziele des Trainings

Das Training vermittelt Ihnen einen kompakten Einstieg in die Geschäftswelt der polnischen Geschäftspartner und ermöglicht, Verständnis für die Kommunikation zu entwickeln, die für die polnische Businesskultur charakteristisch ist.

Referentin:

Joanna Sell, Intercultural Compass, Ronnenberg

Kosten:

110,00 Euro zzgl. USt. (brutto 130,90 Euro)

Teilnehmerzahl: begrenzt